



Persönliches

Ludger Oing



Jahrgang 1967

Selbständiger Coach,
Berater und Trainer

Werdegang

- Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann
- Fachhochschulreife
- Studium an der Fachhochschule Münster - Fachbereich Wirtschaft
Abschluss als Dipl.-Betriebswirt
Schwerpunkte Marketing und Datenverarbeitung/Organisation
- LVM-Versicherungen
 - Trainee
 - Vertrieb
 - Vertriebscontrolling
 - Marketing, Bereich Schulung
- Selbständiger Trainer, Coach und Berater seit 1997

Zusatzausbildung

- NLP Practitioner
- Teilnahme an Ausbildungsmodulen zur Trainerausbildung
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office Anwendungen

Erfahrungen und Referenzen

- Mazda Motors (Deutschland) GmbH
 - Erstellung eines Prozesshandbuchs für den Verkauf
 - Projekt Fokus Kunde (Kundenzufriedenheit)
 - diverse Produkteinführung: u.a. MAZDA MX-30, MAZDA CX-5, MAZDA 2 Hybrid, MAZDA CX-60
 - verschiedene Film- und Videobeträge für Produkteinführungen
- Santander Consumer Bank AG
 - Verkaufstraining „Basis“
 - Verkaufstraining „Kundenzufriedenheit“
 - Verkaufstraining „Einwandbehandlung & Abschlusstechniken“
 - Produkteinführung „Santander Zusatzprodukte“
- Eura Mobil GmbH (Trigano Haus)
 - div. Messetrainings
 - Training „Kudentypologie“
 - Training „Kundenzufriedenheit“
 - Training „Verkauf“
- Peugeot Deutschland GmbH
 - Training „Sales Cockpit“
 - Training „ webMIS – Markt-Informationssystem“
 - Online-Training „Sales Cockpit „
 - Online-Training „Kundennachkontakt nach Auslieferung“
 - Online Training „WEB-STORE“
 - Coach und Trainer im Projekt „Peugeot Professional“
 - Coach im Projekt „Peugeot Profi(t) Coaching““
 - Coach und Trainer Führung, Verkauf, Service
 - Trainer, Coach und Prüfer der Vertriebsassistent-Ausbildung
 - Prüfer des zertifizierten Peugeot GAV Verkäuferqualifizierungsprogramms
 - Produkteinführung Peugeot Partner, Peugeot 208/e-208, Peugeot 408, und weitere
 - MyTV Trainings und Online Trainings



Persönliches

Ludger Oing

Jahrgang 1967



Selbständiger Coach,
Berater und Trainer

Werdegang

- Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann
- Fachhochschulreife
- Studium an der Fachhochschule Münster - Fachbereich Wirtschaft
Abschluss als Dipl.-Betriebswirt
Schwerpunkte Marketing und Datenverarbeitung/Organisation
- LVM-Versicherungen
 - Trainee
 - Vertrieb
 - Vertriebscontrolling
 - Marketing, Bereich Schulung
- Selbständiger Trainer, Coach und Berater seit 1997

Zusatzausbildung

- NLP Practitioner
- Teilnahme an Ausbildungsmodulen zur Trainerausbildung
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office Anwendungen

Erfahrungen und Referenzen

- Citroën Deutschland GmbH
 - Training „C-King“
 - Training „OSMB – Optimierte und systematische Marktbearbeitung“
 - Training „ MIS – Markt-Informationssystem“
 - Training „Aktive Marktbearbeitung durch Akquise“
 - Online-Training „Elektromobilität“
 - Prüfer Citroën Business-Verkäufer
 - Prüfer des zertifizierten Citroën GAV-Verkäuferqualifizierungsprogramms
 - Produkteinführung C4 Cactus, Berlingo, C5 Aircross, C4/e-C4, C5 X, und weitere
 - MyTV Trainings, Online Trainings und Livestream-Formate
- DS Automobiles GmbH
 - DS-Service Onboarding für neue DS-Händler
 - DS Händler Coaching
 - Prüfer des zertifizierten DS Automobils GAV-Verkäuferqualifizierungsprogramms
 - Produkteinführung DS 3 Crossback, DS 9
 - MyTV Trainings und Online Trainings
- Opel Automobile GmbH
 - Prüfer des zertifizierten Opel GAV-Verkäuferqualifizierungsprogramms
- Hyundai Motor Deutschland GmbH
 - Trainer im zertifizierten GAV-Verkäuferqualifizierungsprogramm
- Hyundai Capital Bank Europe GmbH
 - Training Finanzdienstleistungen
- Sonstiges
 - Redner auf Händler Tagungen
- Uvm.